

Zwei Kaffeewelten am E-Damm

„24 GRAD“-CHEF MARKUS GLAUBITZ eröffnet gegenüber von seinem Café ein Lokal, in dem Kaffee auch ein bisschen Wissenschaft ist

HANNOVER. Wieder was dazu- gelernt beim Kaffeeklatsch! In der Tasse ist „La Benedicion“ aus Nicaragua, 100 Prozent Arabica, Anbauhöhe zwischen 1000 und 1350 Meter, die Varietät der Kaf- feepflanze heißt Pacamara. All diese Informationen stehen auf einem Kärtchen, das mit Tasse und Kännchen auf einem Holz- tablett serviert wird. Auf der Rückseite liest man noch, mit welchen Methoden Finca-Be- treiber Luis Alberto Balladarez Moncada die Bohnen fermentiert und aufbereitet. Im neuen „24 Grad“ ist Kaffee nicht nur Genuss, sondern auch Wissen- schaft und Aufklärung.

Seit 15 Jahren ist das Café von Markus Glaubitz (51) ein Treff- punkt in der Nordstadt. Doch am Engelbosteler Damm 52 mit der großen Außenterrasse und den auf alt getrimmten Sesseln im In- nenraum kommt es regelmäßig zu Staus am Tresen. „Wir muss- ten das entzerren.“ Gäste, die schnell einen Espresso trinken oder die dritte Latte-Macchiato- Runde bestellen. Und Men- schen, die sich in Ruhe über ein Dutzend Kaffee- und sechs Es- pressosorten informieren wol- len, die „24 Grad“ röstet. Die Lö- sung liegt auf der gegenüberlie- genden Straßenseite. „Da hatte nach 30 Jahren ein Sonnenstu- dio aufgehört, wir haben die Flä- che übernommen.“

Es sind zwei Kaffeewelten links und rechts vom E-Damm entstanden. Auch im neuen Shop mit der Hausnummer 35 gibt es ein paar Sitzplätze, Kar- damonschnecken und Bana- nenbrot. Aber vor allem gibt es

Beratung. Wer will, kann eintauchen in ein Kaffeeuniversum. Wie bereitet man „La Benedi- cion“ am besten zu? Glaubitz holt ein futuristisch aussehendes glä- sernes Gerät aus dem Regal, das auch in ein Chemielabor passen würde, es ist ein Pulsar Brewer. „Den hat ein Ingenieur aus den USA entwickelt“, erläutert Glau- bitz, der Brewer kommt ohne Fil- terpapier aus. Dann spricht Glaubitz über Immersion und Extraktion, Partikelauflösung und Säure.

Wer bei Filterkaffee an Omas Kaffeekränzchen denkt, wird bei „24 Grad“ (die Firma heißt so, weil Kaffeepflanzen beson- ders gut zwischen 23 und 25 Grad nördlicher und südlicher Breite gedeihen) eines Besseren belehrt. „Von Hand aufzubrü- hen ist sehr aufwändig“, sagt Glaubitz, der diese Art der Zube- reitung mehr schätzt als Siebträ- germaschinen. „Espresso ist eine andere Welt. Ich bin der Fil- tertyp.“

Und der Filter hat sich seit 1908, als sich die Berlinerin Me- litta Bentz den Apparat paten- tieren ließ, sehr verändert. Bei „24 Grad“ kann man die Boh- nen aus Kolumbien, Äthiopien, Panama, Kenia oder Mexiko von den Expertinnen und Experten hinter dem Tresen mit diversen Filtern zubereiten lassen: French Press oder Karlsbader Kanne, Aero Press oder Clever Dripper, Kalita oder Origamifilter mit ge- zackten Porzellanrändern, der dem heißen Wasser eine andere Fließrichtung gibt. „Wir bieten zehn verschiedene Methoden. Es ist eine Frage der Hingabe,



Markus Glaubitz schreibt seine Erfolgsgeschichte auf dem E-Damm weiter: Er eröffnet gegenüber vom „24 Grad“ einen zweiten Laden, um Beratung und Kaffeeverkauf vom Cafébetrieb zu trennen.

Fotos: Katrin Kutter

von Lust und Leidenschaft.“ Doch der Blickfang im neuen „24 Grad“ steht hinter einer Glasscheibe und schallgedämm- ten Wänden: Hier kann man be- obachten, wie die Röstmaschine 150 Kilo Bohnen am Tag zube- reitet. Das reicht schon lange nicht mehr, deshalb investiert

Glaubitz: Demnächst wird eine gebrauchte „Loring Kestrel“ ge- liefert, die er für 134.000 Dollar in Zürich gekauft hat. Darüber dürften sich auch die Nachbarn freuen: „Die neue Maschine riecht nicht. Sie hat ein geschlos- senes System, in dem die heiße Luft wieder dem Röstvorgang

zugeführt wird.“ Einflüsse von außen, wie Luftfeuchtigkeit und Raumtemperatur, werden iso- liert: „Wir müssen nicht mehr auf Wetter und Jahreszeit ach- ten.“ In dem Raum, aber vor al- lem im Keller, lagern die Säcke mit den Kaffeebohnen. Glaubitz greift in einen Sack, lässt die hel- len Bohnen durch die Finger rie- seln. „Weißer Malabar“, sagt er, „ein Monsunkaffee“. Der Be- griff stammt aus einer Zeit, in der Bohnen wochenlang auf der Schiffsreise von Indien nach Europa den Monsun-Winden ausgesetzt waren und der Kaf- fee dadurch besonders sanft und säurearm wurde. „Er ver- kauft sich sehr gut.“ Glaubitz selbst hat andere Vorlieben: „Säure im Kaffee ist nicht schlimm, sie macht ihn span- nend.“ Er liebt es auch, halbe Tassen kalt werden zu lassen und dann erst zu trinken.

Der 51-Jährige hat Ökoto- phologie und Umweltökonomie studiert, „ich habe durch die Wissenschaft oft einen anderen

Blickwinkel auf die Prozesse“, damit meint er Röstung wie Zu- bereitung. „Ich will mein Wissen teilen“, kündigt er an und will das Seminarprogramm für Gä- ste weiter ausbauen, aber auch die inzwischen 45 Mitarbeiten- den intensiv fortbilden. „Kaffee- könig vom E-Damm“ will sich Glaubitz dennoch nicht nennen lassen. „Wir sind das Kaffee-

team der Nordstadt“, betont er. „24 Grad“ hatte er 2009 mit einem Kompagnon gegründet, der später ausstieg. Jetzt steht Glaubitz im neuen Laden und stellt fest: „Das ist das, was wir vor 15 Jahren eigentlich geplant hatten.“ Kommt die neue Röst- maschine, will er die Kapazitä- ten verdoppeln. „Ich habe noch viele Ideen in der Schublade.“



Kaffeebohnen vor der Röstung: So werden sie im „24 Grad“ ange- liefert aus Ländern wie Kolumbien, Äthiopien oder Kenia.

Möbel StauDe, Küchen StauDe und Concept Store laden ein zum extralangen Aktionswochenende mit verkaufsoffenem Sonntag am 29.9.!

- Anzeige -

Besuchen Sie das einzige verbliebene inhabergeführte große Möbelhaus in Hannover

Am extralangen Aktionswochenende vom 27.-29.9. findet nicht nur der große Preis von Hannover-Hainholz statt, bei dem Ama- teure und Profis beim Radrennen fleißig in die Pedale treten, denn rund ums Rennen gibt es bei Möbel StauDe viele tolle Ak- tionen!

Großer Herbstmarkt und viel zu entdecken

Am großen Aktionswochenende gibt es viele bunte Aktionen in der Meelbaumstraße 15. Es erwartet Sie ein **Herbstmarkt** mit allerlei handgemachten und stimmungsvollen Produkten von **Schmuck bis Kunsthandwerk**. Natürlich hat die **Aktion Sonnen- strahl** wieder für ein buntes Kinderprogramm gesorgt. Auch die **Polizei** ist vor Ort und codiert Fahrräder! Bitte bringen Sie dazu einen Ausweis und Kaufbeleg mit. Auch das GOP ist mit Ticket- verkauf zu Sonderpreisen und einem Gewinnspiel im Haus. Bei der RSG Hannover können Sie sich auf einem **Ergometer** und einem **Fahrradparcours** ausprobieren, und auch **Fitness Future** ist mit einer Challenge dabei.

Stöbern und Schlemmen

Wer vom Stöbern durch die Ausstellung oder die vielen Aktionen Hunger oder Durst hat, bekommt Einiges geboten: Etwa **frische Schmalzkuchen** oder **handgemachte Liköre**. Beim Stand der **Villa Oliveto** können Sie Olivenöle probieren, um vielleicht Ihr neues Lieblingsöl zu entdecken. Dazu gibt es deftige Suppen und regio- nales sowie saisonales Obst und Gemüse. Zum Start das umfang- reiche italienische Frühstücksbuffet, Sonntag können Sie bereits ab 9 Uhr im Möbelhaus frühstücken, bevor die Ausstellung um 10 Uhr ihre Pforten öffnet. Auch bei Küchen StauDe und im Concept Store gibt es Sonderpreise zum extralangen Wochenende.

Aktionstage mit bis zu 25 % Aktionsrabatt und 10% Extra- Rabatt.

Nach dem kürzlich erfolgten Verkauf von Möbel Hesse an Lutz wird Möbel StauDe das einzige verbliebene große inhabergeführ- te Möbelhaus in der Region Hannover sein. Mit dieser Entwick- lung festigt Möbel StauDe seine Position als lokale Institution für hochwertige Möbel und exzellenten Kundenservice seit über 96 Jahren.

Der Verkauf von Möbel Hesse an den österreichischen Möbel- konzern Lutz hat bedeutende Veränderungen in der Möbelhan- delsbranche der Region Hannover mit sich gebracht. Alle ande- ren traditionsreichen Möbelhäuser Deutschlands sind durch die Übernahme von Möbel Lutz integriert worden, was zu einem Verlust an lokaler Verankerung und persönlicher Betreuung führen kann. In diesem Zusammenhang freut sich Möbel StauDe, weiterhin als unabhängiges Familienunternehmen die Bedürfni- se der Kunden in der Region Hannover zu erfüllen.

Möbelkauf ist Vertrauenssache

Seit 1928 ist Möbel StauDe ein vertrauenswürdiger Name in der Möbelbranche. Das inhabergeführte Unternehmen hat sich durch sein Engagement für Qualität, Vielfalt und Kundenzufrie- denheit einen hervorragenden Ruf erworben. Mit einer beein- druckenden Auswahl für jeden Geschmack und jedes Budget sowie einem engagierten Team von Fachberatern bietet Möbel StauDe ein sympathisches Einkaufserlebnis. Die individuellen

Wünsche und Bedürfnisse der Kunden stehen im Fokus des Fa- milienunternehmens. Schon seit 20 Jahren gibt es mit Küchen StauDe einen auf Küchen spezialisierten Ableger, der eben- falls für höchste Qualität, Top-Beratung und große Auswahl zu Bestpreisen steht. Und seit dem vergangenen Jahr ist mit dem Concept Store ein Design-Ableger hinzugekommen.

„Wir sind stolz darauf, unsere lokale Identität und unseren per- sönlichen Service weiterhin zu bewahren“, sagt Helmut StauDe, Geschäftsführer von Möbel StauDe. „Unser Ziel ist es, unseren Kunden ein einzigartiges Einkaufserlebnis zu bieten, bei dem sie hochwertige Möbel von führenden Herstellern finden und gleichzeitig auf die persönliche Beratung und den Kundenservice zählen können, für den Möbel StauDe bekannt ist.“

Die Firmenphilosophie von Möbel StauDe basiert auf Werten wie Service, Nachhaltigkeit und Kundenzufriedenheit. Das Unter- nehmen wählt sorgfältig seine Lieferanten und Hersteller aus, um sicherzustellen, dass alle angebotenen Möbelstücke den hohen Qualitätsstandards entsprechen. Möbel StauDe setzt sich auch für nachhaltige Praktiken ein und berücksichtigt Umweltaspekte in seinen Geschäftsentscheidungen. Um dies zu unterstreichen, wurde mit dem Concept Store neben dem Haupthaus ein beein- druckender Design-Store eröffnet, der die höchsten Ansprüche an Stil und Qualität erfüllt.

Möbel StauDe ist stolz darauf, ein attraktiver Arbeitgeber zu sein und bietet talentierten Mitarbeitern die Möglichkeit, sich wei- terzuentwickeln und ihr Potenzial zu entfalten. „Wir sind immer auch auf der Suche nach neuen Talenten“, sagt Helmut StauDe. Das Unternehmen legt großen Wert auf Teamarbeit, persön- liches Wachstum und eine positive Arbeitsumgebung. Möbel StauDe ermutigt Mitarbeiter zur Weiterbildung und bietet ihnen die Möglichkeit, ihre Fähigkeiten und Leidenschaften in verschie- denen Bereichen des Unternehmens einzusetzen. So wurden in den vergangenen Jahren etwa verschiedene Onlineshops auf- gezogen, die erfolgreich Küchengeräte oder Möbel vertreiben. Auszubildende werden natürlich gern übernommen, mehr als 30% aller StauDe-Mitarbeiter haben schon hier gelernt. Auch im Objektbereich ist das hannoveraner Familienunternehmen gut vertreten, StauDe hat außerdem eine eigene Marketingabteilung im Haus. Das Restaurant im Möbelhaus sucht seinesgleichen: Das außergewöhnlich gute und dennoch preiswerte Bistro lockt regelmäßig auch Menschen nach Hainholz, die einfach gut essen wollen.

Die Fortführung von Möbel StauDe erfolgt durch die Söhne Ale- xander und Marc, die das Familienunternehmen in die nächste Generation führen. Mit ihrer Leidenschaft für Möbel und ihrem innovativen Denken werden sie die traditionsreiche Geschichte von Möbel StauDe fortsetzen und gleichzeitig neue Ideen und Konzepte einführen.

Die Zukunft von Möbel StauDe ist von kreativen Ideen und inno- vativen Konzepten geprägt. Das Unternehmen hat das Angebot weiter diversifiziert, um den sich ändernden Bedürfnissen der Kunden gerecht zu werden.

Am verkaufsoffenen Sonntag: Frühstück ab 9.00 Uhr, geöffnet ab 10.00 Uhr, Verkauf ab 12.00 Uhr. Möbel StauDe, Küchen StauDe & SMARTprice, Meelbaumstr., 30165 Hannover

Spiel gegen die Gewalt

„Respekt, Digga“: Schauspieler zeigen Schülern, wie sie Konflikte lösen können

HANNOVER. Die versehentliche Rempel in der Stadtbahn, der angeblich nett gemeinte „Nackenklatsher“, das Vergrei- fen am Eigentum des anderen – Konflikte können im Schulalltag schnell entstehen. Wie schnell, das zeigt das neue Schultheater- stück „Respekt, Digga“, das vom Theaterpädagogischen Zentrum für Hannover und Um- gebung zusammen mit Street- workern der Jugendhilfe im Auf- trag der Stadt entwickelt wor- den ist. Es zeigt aber auch, wie man friedlich aus diesen Situa- tionen herauskommen kann.

„Uns geht es darum, Jugendli- che zu erreichen, bevor sie als Gewalttäter von der Schule sus- pendiert werden“, sagt Theater- pädagogin Johanna Kunze, die zusammen mit Blue Sid das Drehbuch geschrieben hat. Des- halb richtet sich das Stück be- wusst an Fünft- und Sechstkläss- ler und nicht an die Jahrgänge 7 bis 9, in denen die meisten ge- walttätigen Übergriffe an Schu- len passieren.

Zurzeit laufen die letzten Pro- ben in der „Verkleiderei“ in der Nordstadt, und ab Ende Septem- ber stehen dann die ersten Auf- führungen in den Schulen an. Das Besondere: Die Kinder ent- scheiden, welche Konfliktlö- sungsmöglichkeiten die Schau- spielerinnen und Schauspieler auf die Bühne bringen. Und je nachdem, ob das funktioniert, können dies auch bis zu drei der

vier Varianten einer Szene sein. „Forumtheater“ heißt diese Form der Interaktion mit dem Publikum. Genau das sei das Spannende, sagt Schauspielerin Liese Barzilay: „Man weiß nie, wie sich das Stück weiterentwi- ckelt.“

Zwischendurch wird auch im- mer wieder in die Köpfe der Ak- teure geschaltet. Die Kinder er- fahren, wie sich der Angreifer, das Opfer, aber auch diejenigen, die passiv danebenstehen, im In- neren fühlen. Und genau diese schweigende Mehrheit in der Klasse will Regisseurin Johanna Kunze ansprechen und zum Wi- derstand ermutigen. Der An- greifer sei meistens wie in einem Tunnel und nur schwer zu beein- flussen. Das Opfer erlebe oft,

dass die Situation noch eskaliert, wenn es sich wehre.

Hier seien die anderen ge- fragt. „Man kann sich nicht wegducken“, sagt Johanna Kunze. „Wir wollen zur Zivilcou- rage motivieren“, meint auch In- ge Schätzel, erste Vorsitzende des Theaterpädagogischen Zentrums.

Die Schülerinnen und Schüler sollen sich nicht nur das Stück ansehen und mit ihren Vorschlä- gen gestalten, sondern im An- schluss auch noch mit den Dar- stellern diskutieren. Eine Dop- pelstunde ist für die Aufführung angesetzt. Schätzel wünscht sich, dass irgendwann jeder Fünftklässler und jede Fünft- klässlerin in Hannover dieses Theaterstück gesehen hat.



Theaterspielen gegen die Gewalt in Schulen: Johanna Kunze (von links), Blue Sid und Inge Schätzel bei der Probe in der Verkleiderei.

Foto: Ilona Hottmann